

teplofor

РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО
ПАРОВЫХ И ВОДОГРЕЙНЫХ
КОТЛОВ

ПАРОВЫЕ КОТЛЫ | ВОДОГРЕЙНЫЕ КОТЛЫ | УЛИЧНЫЕ КОТЛЫ



СОТРУДНИЧЕСТВО ВЕРНЫЙ ПУТЬ К УСПЕХУ



Профессионально
подходим
к задачам



Учитываем
потребности
рынка



Видим возможности
для роста в кризисных
ситуациях



Побеждаем вместе:
всегда работаем
в команде с партнером

ООО «НТ» была создана с целью завоевания лидирующих позиций на рынки энергосистем. Мы это динамично развивающаяся компания в сегменте промышленного производства котельного оборудования в сферах тепло и пароснабжения. Наша компания представлена на рынке торговыми марками Teplofor, Teploros.

За более чем пятнадцать лет деятельности нашей компании мы достигли значительных успехов на рынке котлостроения, получили ценный опыт, реализовали множество проектов и наработали тесные партнерские отношения со многими компаниями России и СНГ.

Основной успеха нашей компании является коллектив профессионалов, увлеченных своим делом

Сегодня наша компания является одним из лидеров отрасли по инновационным разработкам, проектированию и поставкам высокотехнологичной продукции в России, как

напрямую, так и через развитую специализированную дилерскую сеть.

Кроме рынка России, наша продукцию можно встретить в Казахстане, Белоруссии, Узбекистане и в других странах ближнего зарубежья. Список стран, как и список наших партнеров, постоянно растет.

В связи с постоянно расширяющейся географией продаж, наше производство настроено на соблюдение самых высоких стандартов качества и требований не только Российского, но и европейского уровня.

Несомненным приоритетом нашего предприятия является ориентация на наших клиентов.

Для того чтобы обеспечить их удовлетворенность, максимум наших усилий мы направляем на качество выпускаемого оборудования и соблюдение сроков поставок. Инновационные разработки, внедрение новых технологий в производство и многоуровневое техническое сопровождение нашей продукции, являются факторами успешного бизнеса как компании «НТ», так и наших партнеров.

Главная оценка нашей работы – абсолютная уверенность наших клиентов в качестве выпускаемого нами оборудования, высоком уровне сервиса и менеджмента.

С.А. ЗОЛОТАРЕВ

Генеральный директор
ООО «НТ»

СОТРУДНИЧЕСТВО



Предлагаем Вам стать партнером

по реализации всего спектра инновационных разработок нашей компании в области парового и отопительного оборудования.

Как крупная производственная компания, мы активно развиваем сеть дистрибуции, предоставляя нашим партнерам самые выгодные условия.

Высокое качество производимой техники и индивидуальный подход к каждому клиенту – является залогом долгосрочных и успешных партнерских отношений.

WWW.TEPLOFOR.SHOP



В РАМКАХ СОТРУДНИЧЕСТВА ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ:

Наши клиенты –
это люди,
мнение
и желания
которых
никогда
не остаются
без внимания

работу с отечественной инновационной компанией-производителем котельного оборудования, с пятнадцатилетним стажем работы на рынке

ассортимент, позволяющий обеспечить конечного потребителя продукцией в трех направлениях: паровые котлы, водогрейные котлы, уличные котлы и котельные

качество и надежность отопительного оборудования, произведенного компанией

гибкую ценовую политику на производимое котельное оборудование, с учетом существующей партнерской модели

своевременную поставку заказанного ассортимента

наличие запасов котельного оборудования на собственных складских комплексах

обеспечение необходимыми техническими и рекламными материалами по производимой компанией продукции.

ПРЕИМУЩЕСТВА СОТРУДНИЧЕСТВА

1**ВЫСОКОЕ
КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ**

100% контроль соблюдения технологии изготовления продукции на всех этапах производства

4**ПОЛНАЯ ЦЕПОЧКА ОПЕРАЦИЙ**

От полного цикла производство до предоставления информации о продукции конечному потребителю через рекламные каналы

2**ЛОЯЛЬНОСТЬ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ**

Котельное оборудования Terlofor широко известна и пользуется спросом у конечного потребителя благодаря надежности, широкому функционалу и разумной ценовой политике

5**СВОЕВРЕМЕННОСТЬ ПОСТАВОК**

Сотрудничество с российским производителем стабильность поставок и конкурентные цены

3**СТАБИЛЬНЫЙ СПРОС**

Котельное оборудования компании пользуется стабильным спросом в виду общего развития рынка

6**СТАБИЛЬНОЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ**

Двадцатилетний опыт научных разработок и производства позволяет компании с уверенностью смотреть в завтрашний день

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

Партнерская программа предусматривает отношения по вопросам совместного распространения продукции производства ООО «НТ». Каждый партнер имеет свой определенный статус.

«ДИСТРИБЬЮТОР»

закупка продукции напрямую у производителя и реализация как через свою партнерскую сеть, так и конечному потребителю

«ДИЛЕР»

закупка продукции напрямую у производителя и реализация исключительно конечному потребителю

«ПАРТНЕР»

закупка продукции напрямую у производителя либо дистрибьютора и реализация исключительно конечному потребителю

- ✓ Статус «ПАРТНЕР» присваивается всем новым клиентам, после подписания партнерского договора и не требует фиксации обязательных объемов продаж.
- ✓ В отличие от «ПАРТНЕРА», условием получения статусов «ДИЛЕР» и «ДИСТРИБЬЮТОР» является выполнение плана продаж и наличие в штате обученных специалистов.
- ✓ «Партнерский» статус может быть повышен на «ДИЛЕРСКИЙ» либо «ДИСТРИБЬЮТОРСКИЙ», при достижении партнером соответствующего объема продаж. Статус «ДИЛЕР» либо «ДИСТРИБЬЮТОР» может быть присвоен по итогам договоренностей с производителем на основе взятых обязательств выполнения партнером заявленных показателей за оговоренный период времени (объема продаж с указанием конкретных заказчиков).
- ✓ Для всех партнерских статусов действует следующий принцип: статус может быть пересмотрен как в сторону увеличения, так и в сторону уменьшения, при достижении партнером соответствующих показателей, либо в случае снижения.

Сотрудничество с ООО «НТ»

это уверенность в качестве по оптимальным ценам

СХЕМА РАБОТЫ ПО УРОВНЯМ ПАРТНЕРСТВА

ДИСТРИБЬЮТОР	ДИЛЕР	ПАРТНЕР	
да	да	да	Консультирование по продукции и продажам со стороны производителя
да	да	да	Обеспечение технической документацией и рекламными материалами*
да	да	да	Самостоятельное ценообразование**
да	—	—	Управление минимальной ценой для остальных участников
—	да	—	Годовой план продаж в денежном эквиваленте с ежеквартальной промежуточной оценкой достижения
да	—	—	Квартальный план продаж по количеству продаваемых групп оборудования
да	да	—	Приоритетность получения продукции
да	да	—	Оперативное информирование о новых продуктах компании
да	—	—	Право участия в совместных маркетинговых мероприятиях с производителем
да	—	—	Право самостоятельной организации и участия в маркетинговых мероприятиях (по согласованию с производителем)

* предоставляется в электронном виде

** не нарушающее принятую ценовую политику

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА



**Наличие
зарегистрированного
юридического
лица**

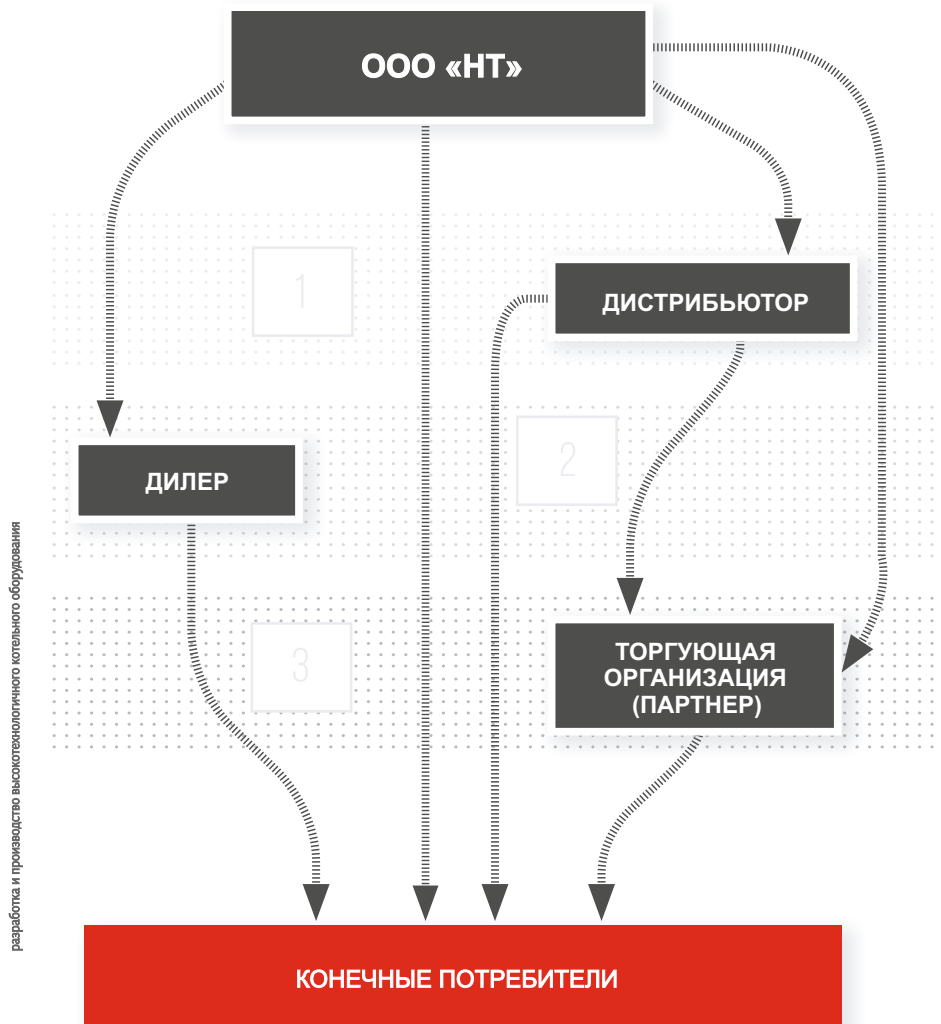


**Готовность
к соблюдению
требований при продаже,
консультировании
и обслуживании
оборудования**



**Соблюдение
финансовых
условий
работы с нашей
компанией**

СХЕМА СОТРУДНИЧЕСТВА



Выбирая
ООО «НТ»,
вы выбираете:



надежного
партнера



востребованное
на рынке
высоко-
технологичное
оборудование



качественный
сервис

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА



Работа строится на принципах оплаты следующим способом:

Авансовый платеж – 60% от стоимости оборудования.
Окончательный расчет – 40% по готовности товара к отгрузке.

Возможные отсрочки по платежам рассматриваются в индивидуальном порядке.

Полностью оплаченный товар отгружается на условиях самовывоза со склада компании ООО «НТ» (г. Ростов-на-Дону) либо доставляется до терминала транспортной компании за счет покупателя.

Ценовая политика взаимоотношений регулируется имеющейся партнерской моделью.

Максимальные розничные цены на продукцию определяются партнером самостоятельно на основании предоставляемых компанией «НТ» рекомендуемых розничных цен.

**Мы всегда относимся
к нашим клиентам
с уважением и
пониманием, стремимся
превосходить ожидания,
помогая претворять
мечты в реальность**

teplofor



Если Вас заинтересовало наше предложение и Вы хотели бы стать партнером нашей компании в своем регионе, отправьте запрос:

INFO@TEPLOROS.ORG

Мы всегда открыты для новых идей,
а поэтому – ждем Вас в кругу
наших партнеров!

ООО «НТ»
г. Москва, ул. 2-я Ямская, д. 2, оф. 502
+7 /499/ 113-01-45, 404-04-65

г. Ростов-на-Дону, ул. Саратовская, д. 40
+7 /863/ 322-01-19, 229-29-51
<https://teplofor.shop>